

患者データ表で安心経営 歯科診療 収入アップモデル

歯科会計の橋本会計
公認会計士・税理士 橋本 守 著

歯科診療にエビデンスが求められるように、医院の経営にもエビデンスが求められる時代。約300軒もの歯科医院の開業支援に関わった公認会計士・税理士の筆者が、蓄積した経験や法則を元に生み出した「歯科診療の収入アップモデル」。患者データ表を用いた客観的な分析で、自医院の経営状態を明確化し、安定経営や診療収入アップに繋げる方法を伝授する。

CONTENTS

第1章 患者データによる歯科経営対策

- 患者データ表 ● 患者データ表の使い方 ● 診療収入増加の仕組み
- 保険診療収入増加の過程 ● 患者数が増えているのに診療点数が上がらない
- 診療点数の減少対応 ● 診療収入が1回診療点数の減少により減っているとき
- 診療収入が1回診療点数の増加により増えているとき
- 実日数の減少により診療収入が減少しているとき
- 実日数の増加により診療収入が増加しているとき 他

第2章 新規開業時の診療収入対策

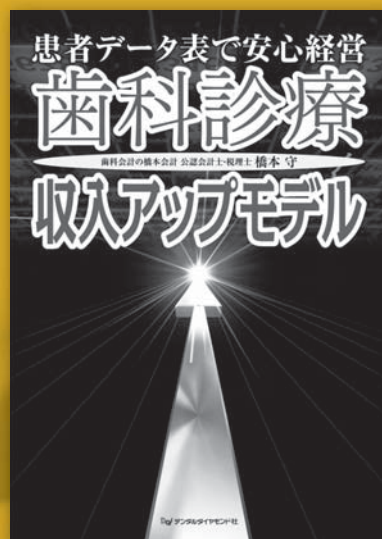
- 新規開業と診療方針 ● 開業時の資金調達 ～開業準備一番の難関～
- 新規患者は自然に増えるのか？
- 開業広告により開業3か月で新規患者数確保へ ● 新聞チラシによる広告
- ポスティング ● 内覧会
- 開業後の口コミを広げるツール ～紹介カードの活用～
- 再初診対策 ～開業6か月目から1年目までの対応～ 他

第3章 診療収入からみた経営対策

- 1人点数と診療収入 ● ホームページと診療収入
- 医療法人化の決断と診療収入 ● 運営形態と診療収入
- 開業立地と診療収入 ● 診療収入と月回数 ● 診療収入と実日数
- 診療収入と自由診療収入 ● 診療収入と診療材料・外注技工料
- 診療収入と給与 ● 診療収入と借入返済力 ● 借入返済額表
- 診療収入と手取資金 ● 診療収入と設備投資 ● 減価償却額表 他

参考 診療収入データ

- 受療率推移 ○ 平成22年4月診療報酬改定 他



A5判・156頁
定価(本体3,600円+税)



←詳しい情報はこちら

取扱店

株式会社 デンタルダイヤモンド社

〒101-0054 東京都千代田区神田錦町1-14-13 錦町デンタルビル
TEL 03-3219-2571(代) / FAX 03-3219-0707

DD homepage URL
<http://www.dental-diamond.co.jp/>